

Правила Электронной Партнерской Программы РАНТА

1. Регистрация
2. Размещение информации
3. Подбор Предложений Производителей
4. Идентификация Независимого агента
5. Отчетность
6. Вознаграждение Независимого Агента
7. Изменение информации в Предложении
8. Отказ НТА от Предложения Производителя
9. Отказ Производителя от услуг НТА
10. Партнерские обязанности Производителя

1. Регистрация

- 1.1. Независимый Торговый Агент (далее НТА) при регистрации в Электронной Партнерской Программе (далее «ЭПП»), заполняя информацию, указывает только достоверные анкетные данные
- 1.2. В ЭПП могут регистрироваться и участвовать только лица, достигшие 18 лет
- 1.3. НТА может сам выбрать себе «ник» для отображения в ЭПП
- 1.4. НТА знакомится с правилами ЭПП и проставляя специальную отметку (галочку в чекбоксе «Я ознакомлен и согласен с правилами сайта»), подтверждает их безоговорочное принятие.
- 1.5. НТА может зарегистрироваться, только один раз, повторная регистрация не предусмотрена правилами ЭПП
- 1.6. После этого Администрация сайта производит процедуру авторизации НТА в ЭПП, ему присваивается идентификационный номер и предоставляется доступ в личный кабинет (далее «ЛК»)

2. Размещение Информации

- 2.1. Информация НТА размещается на сайте ЭПП для поиска заинтересованных в его услугах Производителей и является партнерским Предложением НТА (далее «Предложение НТА»)
- 2.2. Размещение Предложения НТА на сайте ЭПП бесплатное.
- 2.3. Предложение НТА размещается без корректировок и изменений, если оно отвечает требованиям законодательства к размещению информационных материалов.
- 2.4. ЭПП позволяет разместить в Предложении НТА всю необходимую для представления своего опыта и профессиональных возможностей информацию без ограничений, используя инструменты ЛК.
- 2.5. НТА при размещении информации самостоятельно определяет территорию или территории, отрасли, направления, категории клиентов, по которым может и готов достигать целей и задач.
- 2.6. Информация предоставляется, как для российских, так и для зарубежных Производителей
- 2.7. Информация НТА отображается для всех Производителей, цели и задачи которых, наиболее соответствуют размещенной НТА информации.

3. Подбор Предложений Производителей

- 3.1. Предложение НТА отображается для всех Производителей, которые обозначили свои интересы сопоставимые с информацией, представленной НТА в своей анкете.
- 3.2. Производитель, ознакомившись с Вашей анкетной информацией, при возникновении заинтересованности в партнерском сотрудничестве отправляет Вам отклик или пишет в чат вопросы для уточнения информации.
- 3.3 При наличии отклика Производителя, НТА в ЛК может подтвердить Предложение Производителя, если оно полностью его устраивает и отвечает его интересам.
- 3.4. После подтверждения в ЛК сотрудничества по Предложению Производителя, НТА с Производителем становятся партнерами и НТА начинает все необходимые действия по достижению, поставленных в Предложении Производителя целей и задач.
- 3.5. ЭПП позволяет НТА подтвердить неограниченное количество Предложений Производителей.
- 3.6. НТА может самостоятельно вести поиск интересующих его Предложений Производителя и отправлять им отклик с приглашением к сотрудничеству.

3.7. НТА не является посредником между Производителем и Покупателем товара или услуги Производителя, он работает от имени Производителя и по условиям Производителя тем самым соблюдается принцип прямых продаж

3.8. Производитель обеспечивает НТА всей необходимой для работы информацией

4. Идентификация

4.1. Для корректной выплаты вознаграждения НТА за достигнутые именно им результаты ЭПП позволяет идентифицировать каждого НТА по каждому Предположению Производителя

4.2. Каждому НТА при регистрации на сайте ЭПП присваивается индивидуальный номер Исполнителя (далее «ИНИ») этот же номер является номером договора между НТА и РАНТА

4.3. Производителю при регистрации в ЭПП присваивается индивидуальный номер Производителя (далее ИНП»),

4.4. В свою очередь, каждому предложению Производителя присваивается индивидуальный номер Предложения Производителя (далее «ПП»)

4.5. По каждому Предложению Производитель в ЛК может подтвердить не ограниченное количество НТА.

Пример: Идентификация каждого НТА, по каждому предложению Производителя для отображения в отчете, по факту достижения результата для согласования вознаграждения.

*Номер договора Производителя с РАНТА **ИНП №89***

*У производителя размещено 10 предложений. Именно это Предложение **ПП №6***

Номер договора НТА с РАНТА №165

*Тогда идентификационный номер для отчета НТА по данному предложению Производителя будет: **89/6/165 (ИНП / ПП / ИНИ)***

5. Отчетность

5.1. По окончании каждого месяца, все НТА, формируют в своем ЛК на ЭПП отчет о результатах работы по каждому Предложению Производителя.

5.2. Отчет НТА формирует строго в соответствии с целями и задачам, указанным в Предложении Производителя.

5.3. В отчете НТА фиксирует все достигнутые результаты, единовременные или за период, по привлеченным им Клиентам, или все действия, если Предложением предусмотрены именно действия НТА.

5.4. Администрация ЭПП группирует и формирует общий отчет для Производителя в его ЛК по каждому подтвержденному Производителем НТА

5.5. Отчет согласовывается и утверждается Производителем.

5.6. Если есть разногласия, то они обсуждаются и утверждается окончательный вариант отчета НТА.

Вознаграждение Независимого Торгового Агента

6.1. В рамках программы Производитель в своем Предложении размещает информацию о формате и размере вознаграждения НТА

6.2. Вознаграждение определяется Производителем и может быть по формату в виде:

а) % комиссии, при котором размер вознаграждения является прямой зависимостью от результата, достигнутого НТА по поставленным целям и задачам.

б) фиксированной суммы, которая выплачивается НТА за достижение конкретного единовременного результата.

с) ежемесячной фиксированной оплаты при условии, что результат по Предложению Производителя может не иметь конкретного числового значения для расчета вознаграждения

6.3. Основанием для выплаты вознаграждения является отчет, формируемый НТА ежемесячно в ЛК, при условии подтверждения, в рамках ЭПП, партнерства данного НТА и Производителей по предложениям, которых составлен отчет НТА.

6.4. Вознаграждение выплачивается ежемесячно не позднее 10 числа месяца, следующего за отчетным (исключение может быть январь)

6.5. Вознаграждение имеющее фиксированное значение по достижению единовременного результата может быть выплачено в любой день по факту предоставления НТА отчета и подтверждения Производителя его выполнения.

6.6. Вознаграждение выплачивается РАНТА от имени Производителя в полном объеме в соответствии с Предложением Производителя, размещенным на ЭПП

6.7. Прямые или дополнительные расчеты Производителя с НТА не являются нарушением правил ЭПП.

7. Изменение информации в Предложении

- 7.1. Производитель может по своему усмотрению в любое Предложение внести изменения целей или мотивации для НТА с учетом соблюдения партнерских интересов по отношению к НТА.
- 7.2. Измененному предложению присваивается новый номер ПП
- 7.3. Изменения не могут вступить в силу с момента их внесения в ЭПП т.к. это может напрямую влиять на интересы и мотивацию НТА. Для соблюдения партнерских отношений, изменения могут вступить в силу не ранее чем через 30 дней с момента их внесения в ЛК ЭПП. Мораторий на изменения необходим для корректного перехода НТА на новые условия. При этом любые изменения вступают в силу только с 1 числа месяца следующего за окончанием моратория.

8. Отказ НТА от Предложения Производителя

- 8.1. НТА может самостоятельно инициировать «отказ» от ранее подтвержденного Предложения Производителя в любой момент времени на свое усмотрение.
- 8.2. НТА должен уведомить об «отказе» Производителя с помощью установки статуса по Предложению Производителя в ЛК, а также другими доступными инструментами, предусмотренными ЭПП
- 8.3. НТА и Производитель могут самостоятельно согласовать наиболее приемлемые варианты «отказа» и выхода НТА из Предложения Производителя
- 8.4. Вознаграждение НТА выплачивается в размере и в сроки в соответствии с достигнутыми результатами

9. Отказ Производителя от услуг НТА

- 9.1. Производитель по своему усмотрению может отказаться от услуг любого НТА
- 9.2. Производитель обязан уведомить об этом НТА с помощью инструментов, предусмотренных на ЭПП, а именно поставить статус «ОТКАЗ» в ЛК напротив данного НТА за 30 дней.
- 9.3. В случае, если при получении отказа НТА начинает действия, не отвечающие интересам Производителя «ОТКАЗ» может вступить в силу не медленно.
- 9.4. Производитель обязан выплатить вознаграждение за весь период работы по своим предложениям данного НТА, в случае если его интересам не нанесен материальный ущерб, который должен быть подкреплен документально.
- 9.5. Дополнительно выплатить вознаграждение НТА за последующие 30 дней после вступления отказа в силу при условии действий НТА в интересах Производителя с предоставлением отчета о результатах за этот период

10. Партнерские обязанности Производителя

- 10.1. Предоставить НТА всю необходимую для работы информацию о товаре или услуге, а также обеспечить НТА требуемой информационной поддержкой.
- 10.2. Предоставить и согласовать с НТА схему работы с его участием
- 10.3. Отгружаемый по контрактам НТА товар должен соответствовать всем техническим, санитарным, экологическим и прочим нормам той страны, в которой производится отгрузка данного товара, иметь всю требуемую сопроводительную документацию (сертификаты, или отказные письма, гарантийные талоны и т.п.) и иметь всю необходимую информацию на упаковке согласно законодательства о защите прав потребителей.
- 10.4. Обеспечить всю необходимую бухгалтерскую документацию к товару или услуге для проведения оплат Покупателем по товарам или услугам, проданным при участии НТА
- 10.5. Производитель для продажи услуг требующих сертификацию или лицензирование, обязан ознакомить НТА с наличием у Производителя данных услуг необходимых сертификатов и лицензий
- 10.6. Поддержка на всех этапах достижения НТА целей и задач